

Số: 01/HĐDL/NS-MBPM

Ngày ... tháng ... năm 2010

HỢP ĐỒNG ĐẠI LÝ

- Căn cứ Luật Thương Mại.
- Căn cứ Nghị định số 25/CP ban hành ngày 25 tháng 4 năm 1996 của Thủ tướng Chính phủ về Quy chế đại lý mua bán hàng hóa.
- Căn cứ vào thỏa thuận, nhu cầu của hai bên.

Hôm nay, ngày ... tháng ... năm 2010, tại Văn phòng công ty cổ phần công nghệ Nanosoft, chúng tôi bao gồm:

Bên A: CÔNG TY CỔ PHẦN CÔNG NGHỆ NANOSOFT

Địa chỉ : Số 2 C9B – Tô Hiệu – Cầu Giấy – Hà Nội
Điện thoại : 04. 6 292 4093 Fax: 04. 6 292 4094
Tài khoản : 002.100.1985909
Mở tại : Phòng giao dịch số 6, Ngân hàng Vietcombank Hà Nội
Mã số thuế : 0102643514
Đại diện là ông : **NGUYỄN NHƯ THẮNG** Chức vụ: **Giám đốc**

Bên B: CÔNG TY CỔ PHẦN BỆNH VIỆN THÁI THỊNH

Địa chỉ ĐK hoạt động :
Giấy phép ĐKKD số : Cấp ngày:
Do Sở KHĐT :
Điện thoại : Fax:
Tài khoản số: :
Mở tại :
Mã số thuế :
Đại diện là : Chức vụ:

Sau khi bàn bạc hai bên nhất trí cùng ký kết hợp đồng đại lý với nội dung và các điều khoản sau đây:

ĐIỀU 1: HÌNH THỨC PHÂN PHỐI

Bên A đồng ý chọn Bên B làm đại lý phân phối cho sản phẩm:

TT	Tên sản phẩm	Nhãn hiệu	Khu vực	Chọn
1	PM Quản lý bệnh viện	NANO-Hospital	Toàn quốc	<input type="checkbox"/>
2	PM Quản lý phòng khám đa khoa	NANO-Clinic	Toàn quốc	<input type="checkbox"/>
3	PM Quản lý phòng khám nha khoa	NANO-Dental	Toàn quốc	<input type="checkbox"/>
4	PM Quản lý dược	NANO-Pharma	Toàn quốc	<input type="checkbox"/>
5	PM Quản lý nhân sự	NANO-HRM	Toàn quốc	<input type="checkbox"/>
6	PM Quản lý đào tạo	NANO-EMS	Toàn quốc	<input type="checkbox"/>

Ghi chú: Check vào ô để chọn sản phẩm phân phối.

ĐIỀU 2: TRÁCH NHIỆM, NGHĨA VỤ VÀ QUYỀN HẠN CỦA BÊN A

- Tùt tưng thòi điểm và điều kiện của mình, Bên A cung cấp cho Bên B các phương tiện giới thiệu, quẩng cấo và các công cụ bán hàng khác nhằm mục điểch hỗ trợ cho việc tiếp thị và phân phỏi cho sản phẩm của Bên A.
- Chứi trách nhiệm cung cấp thông tin cho Bên B các chương trình quẩng cấo theo kế hoặch chung của Bên A. Trong trường hợp Bên B tự quẩng cấo mà không nằm trong kế hoặch của Bên A thì hai bên sẽ cùng nhau bàn bạc và thông nhất mức hỗ trợ cụ thể cho từng chương trình quẩng cấo..
- Được niệm yêu Banner, thông tin trên các website sản phẩm của Bên A
- Cung cấp các hoặch độnğ nhằm thực hiệu việc huẩn luyệu các kỹ năng tư vắn, kỹ năng chuyên môn kỹ thuậ cho nhân việu tư vắn, kỹ thuậ việu do Bên B gửi đếu. Mọi chi phí liệu quan đếu các hoặch độnğ này điều được hai bên thỏa thuậu.
- Cung cấp bảng báo giá cho Bên B, nếu có sự thay đỏi đột xuất thì Bên A sẽ thông báo cho Bên B bằng fax hoặch vắn bản
- Bên A dành cho Bên B các khoẩn chiếtt khẩu tương đưong vớu giá được niệm yêu bán cho khách hàng do bên B môi giới.

ĐIỀU 3: TRÁCH NHIỆM, NGHĨA VỤ VÀ QUYỀN HẠN CỦA BÊN B

- Được quyền quẩng cấo và giới thiệu sản phẩm của Bên A trên các phương tiệu thông tin đạu chúng tại khu vực được phân phỏi đã chỉ địnğ theo đứng mẫu quẩng cấo mà Bên A đã được. Chi phí quẩng cấo được thực hiệu theo điều 2.2
- Đưa thông tin, Banner của Bên A lên các website của bên B theo mục đỏi tác*(nếu có)*.
- Phải đẩm bảo có đầu đủ nhân sự về bán hàng và kỹ thuậ chuyên trách sản phẩm của Bên A. Tất cả các nhân việu này sẽ được huẩn luyệu đầu đủ theo các lớp huẩn luyệu do Bên A tổ chức*(nếu có)*.
- Chứi trách nhiệm pháp lý về tất cả các hoặch độnğ của mình trước chính quyền đđạ phương và thanh toẩn tất cả các khoẩn thuế cho nhà nước theo luật địnğ.

ĐIỀU 4: DỊCH VỤ BẢO HÀNH SẢN PHẨM

- Tất cả sản phẩm phần mềm do Bên A cung cấp cho bên B đều được bảo hành theo đứng qui địnğ của bên A và được thực hiệu trong hệ thống bảo hành – bảo trì của bên A.
- Bên B có trách nhiệm phỏi hợp vớu Bên A để giải quyyətt kịp thòi và đầu đủ các khiệu nại, thắtt mắc của khách hàng liệu quan đếu sản phẩm do Bên A cung cấp.
- Bên B có trách nhiệm thu thập và cập nhậtt tất cả các thông tin của đỏi thủ cạnh tranh, cùng thông tin phẩn hỏi của khách hàng về chất lượng sản phẩm nhằm giúp Bên A cải tiệu và điều chỉnh mẫu mã, chất lượng phừ hợp.
- Bên A cam kếtt đứu ra giải pháp khắtt phục sự cố chậtt nhất sau 24 giờ sau khi có yêu cầu hỗ trợ từ phứa khách hàng.

ĐIỀU 5: GIÁ THÀNH VÀ PHƯƠNG THỨC THANH TOÁN

- Phẩn trăm hưởng theo đạu lý:
 - o 20% giá trị hợp đồng nếu bên B chuyểu giao khách hàng cho bên A tự ký hợp đồng, hưởng dẫn cài đặtt, nghiệu thu và thanh toẩn hợp đồng.
 - o 50% giá trị hợp đồng nếu bên B ký hợp đồng, chuyểu giao, cài đặtt, nghiệu thu và thanh toẩn hợp đồng vớu khách hàng.
- Chi phí triểu khai sẽ được trừ vào tổng giá trị hợp đồng:
 - o Đỏi vớu dự án vớu không thuộc ngân sắch nhà nước(khách hàng là các đôn vị nhà nước), kinh phí triểu khai không vượtt quá 40%.
 - o Đỏi vớu dự án vớu tư nhân(khách hàng là các cá nhân, doanh nghiệu,..), kinh phí triểu khai không vượtt quá 20%.
- Bên B(hoặch A) có trách nhiệu thanh toẩn cho bên A(hoặch B) ngay sau khi khách hàng thanh toẩn vớu giá trị hợp đồng như điều 5.1.

- Giá trị hợp đồng được tính bằng hợp đồng Bên B (hoặc A) ký với khách hàng, có photo đầy đủ hợp đồng với khách hàng.

ĐIỀU 6: TÊN THƯƠNG MẠI VÀ BÍ QUYẾT KỸ THUẬT

Trong quá trình kinh doanh sản phẩm và trong thời hạn của hợp đồng còn giá trị, Bên B được quyền sử dụng tên thương mại và bí quyết kỹ thuật của Bên A cho sản phẩm mà Bên A cung cấp. Bên B phải thừa nhận những điều nêu trên vẫn là tài sản độc quyền của Bên A.

ĐIỀU 7: ĐỘC QUYỀN

- Hợp đồng này không mang tính độc quyền trên khu vực.
- Bên A có thể triển khai ký thêm hợp đồng tổng đại lý với thể nhân khác nếu xét thấy cần thiết để tăng khả năng tiêu thụ hàng hóa của mình.
- Bên A cũng có thể ký kết hợp đồng cung cấp sản phẩm trực tiếp cho các công trình trọng điểm bất cứ nơi nào.

ĐIỀU 8: HIỆU LỰC VÀ CHẤM DỨT HỢP ĐỒNG

- Thời hạn của hợp đồng này sẽ có hiệu lực từ ngày ký và trừ trường hợp bị chấm dứt trước thời hạn, sẽ liên tục đến hết ngày .../.../..... Sau đó có thể cho các trường hợp bổ sung 01 (một) năm theo các điều khoản và điều kiện quy định tại hợp đồng này.
- Khi hợp đồng hết hạn, nếu một trong hai bên thấy rằng không cần phải tiếp tục gia hạn hợp đồng này nữa thì sẽ thông báo cho bên kia trước thời hạn hợp đồng là 30 (ba mươi) ngày và thực hiện các nghĩa vụ khi chấm dứt hợp đồng (điều 7.6).
- Bên A có thể chấm dứt hợp đồng này trước thời hạn – mà không cần phải đưa ra Tòa An hoặc Cơ Quan Trọng Tài xử lý – bằng cách gọi cho Bên B ngày chấm dứt hợp đồng này 30 (ba mươi) ngày bằng văn bản thông báo, trong các trường hợp sau:
 - o Bên B có biểu hiện sắp bị giải thể.
 - o Bên B muốn hoặc có ý định muốn chuyển nhượng hợp đồng này cho một pháp nhân khác mà chưa có sự đồng ý của Bên A.
 - o Bên B không sẵn lòng tuân thủ các qui định ghi trong hợp đồng hoặc không được pháp luật cho phép vì bất kỳ lý do nào mà thực hiện các nghĩa vụ của mình theo hợp đồng này.
- Hợp đồng này có thể được chấm dứt trước thời hạn khi:
 - o Một trong các bên vi phạm hợp đồng và bên kia yêu cầu chấm dứt hợp đồng, khi đó hợp đồng sẽ hết hiệu lực sau 30 (ba mươi) ngày kể từ ngày bên yêu cầu chấm dứt hợp đồng thông báo cho bên vi phạm bằng văn bản chính thức mà không có bất cứ sự thảo thuận nào khác.
 - o Cả hai bên cùng thảo thuận đồng ý bằng văn bản chấm dứt hợp đồng trước thời hạn.
 - o Trong trường hợp chính sách của Bên A có thay đổi mà Bên B không đồng ý hoặc không đáp ứng được chính sách này thì một trong hai bên có quyền yêu cầu chấm dứt hợp đồng trước thời hạn và thông báo chính thức cho bên kia trước 30 (ba mươi) ngày.
 - o Các trường hợp khác do pháp luật qui định.
- Các nghĩa vụ khi chấm dứt hợp đồng:
 - o Thực hiện các thủ tục thanh lý hợp đồng.
 - o Bên B ngưng tiếp tục xưng là Đại Lý của Bên A và không được sử dụng Nhãn hiệu thương mại, Tên thương mại hay cá tài liệu của Bên A.
 - o Bên B hoàn trả cho Bên A tất cả các tài liệu về bán hàng hay các tài liệu nào liên quan đến sản phẩm do Bên A cung cấp cùng với tất cả các sản phẩm Bên B đang giữ mà quyền sở hữu chưa chuyển sang cho Bên B.
 - o Bên A có quyền thu hút tất cả các đơn đặt hàng trong suốt giai đoạn kể từ khi có thông báo đến khi hợp đồng chấm dứt, không ảnh hưởng đến các qui định khác

của hợp đồng này, khuyến khích các đơn đặt hàng mua sản phẩm cho khách hàng và cung cấp sản phẩm cho người tiêu dùng trong khu vực đã giao cho Bên B.

ĐIỀU 9: TRANH CHẤP VÀ GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP

- Trong quá trình thực hiện hợp đồng nếu có vấn đề gì phát sinh thì hai bên cùng nhau thương lượng để thống nhất giải quyết.
- Trong trường hợp phát sinh tranh chấp về nghĩa vụ phải thực hiện do vi phạm hợp đồng mà hai bên không thỏa thuận được thì sẽ do Tòa An Kinh Tế Thành Phố Hồ Chí Minh giải quyết theo qui định.

ĐIỀU 10: CÁC CAM KẾT KHÁC

- Hai bên cam kết có trách nhiệm thực hiện đúng các điều khoản của hợp đồng này. Trong quá trình thực hiện hợp đồng, hai bên thường xuyên thông báo cho nhau những khó khăn để cùng nhau giải quyết.
- Ngoại trừ các điều khoản cam kết trong hợp đồng này, bất kỳ sự sửa đổi hay điều chỉnh nào của hợp đồng này chỉ có giá trị khi được thông báo trước 10 (mười) ngày bằng văn bản và được cả hai bên đồng ý bằng văn bản chính thức.
- Những thỏa thuận khác cần thiết sẽ được thỏa thuận và đồng ý bằng phụ lục hợp đồng và được coi như là một bộ phận của hợp đồng này.
- Chậm nhất trong vòng 30(ba mươi) ngày kể từ ngày chấm dứt hợp đồng đối với cả hai trường hợp chấm dứt hợp đồng trước thời hạn và hợp đồng hết thời hạn hiệu lực, hai bên có trách nhiệm thực hiện việc đối chiếu và thanh quyết toán công nợ để hoàn tất thủ tục thanh lý hợp đồng.
- Hợp đồng này được lập thành 04(bốn) bản bằng tiếng Việt có giá trị như nhau, mỗi bên giữ 02(hai) bản

ĐẠI DIỆN BÊN A

ĐẠI DIỆN BÊN B